Nos formations en entrepreneuriat

Catalogue 2025

MAJ 07/2025

SOMMAIRE

Créer et développer son entreprise avec BGE 64 TEC.GE.COOP. **3**

Modalités de prise en charge **4**

Formation en création d'entreprise

- ❑ **Formation « Créer ou reprendre une entreprise »** **5**
- ❑ **Formation « Créer et gérer ma micro entreprise »** **6**
- ❑ **Formation « Monter son business plan»** **7**
- ❑ **Formation « les mécanismes de l'entrepreneuriat »** **8**

Créer et développer

son entreprise avec….

Une expertise au service des créateurs

BGE Pyrénées-Atlantiques TEC.GE.COOP est un organisme de formation spécialisé en création d'entreprise. Plus de 10 000 entrepreneurs nous ont sollicités depuis 1983. Plus de70% des entreprises que nous avons accompagnées et suivies après création sont encore en activité après 5 ans (contre 50% au niveau national).

BGE Pyrénées-Atlantiques TEC.GE.COOP est une SCOP (Société Coopérative et Participative) à taille humaine, solide et fiable, qui vous propose la souplesse d'une structure conviviale et créative.

La force d'un réseau

BGE Pyrénées-Atlantiques TEC.GE.COOP adhère au 1er réseau national d'accompagnement à la création d'entreprise. Le réseau BGE, pionnier depuis 40 ans dans son domaine d'expertise, est à l'initiative de nombreuses mesures au service des créateurs et de leur entreprise. La mutualisation entre BGE permet de disposer de la force d'une représentation nationale et de proposer la plus complète offre de formation.

Une équipe de formateurs experts en création et développement d'entreprise.

BGE Pyrénées-Atlantiques TEC.GE.COOP applique des critères stricts dans le choix de ses formateurs: de formation supérieure, ils disposent d'une expérience enrichie de cas concrets rencontrés chaque jour sur le terrain.

Un accueil de proximité

Sur le département des Pyrénées-Atlantiques, les accompagnements individualisés sont proposés sur 7 communes réparties sur le territoire. Nos formations ont lieu sur nos deux lieux d'accueil principaux, Pau pour le Béarn et Bayonne pour le Pays Basque.

Accessibilité

Toutes nos formations sont accessibles aux personnes à mobilité réduite, sur nos lieux d'interventions en Béarn ou au Pays basque. Nous invitons les personnes en situation de handicap à le signaler à notre référent handicap (d.karatay@bge64.fr ou 05.59.62.24.92) en amont de l'entrée en formation, pour envisager les adaptations pédagogiques et/ou matérielles qui seraient nécessaires au bon déroulement de celle-ci .

Modalités
de prise en charge

Avant de vous inscrire

- Vous hésitez entre plusieurs formations
- Vous souhaitez élaborer un cycle de formation sur mesure?
- Vous voulez connaitre les démarches à accomplir pour constituer votre dossier?
- Est-il encore temps de s'inscrire?

Notre équipe répond sous 48h à l'ensemble de vos questions au 05.59.62.24.92 (zone Béarn) ou au 05.59.52.06.32 (zone Pays Basque)

La formation pour tous

Vous êtes demandeur d'emploi, salarié, nouveau chef d'entreprise…?
Vous pouvez trouver une formation en adéquation avec votre projet de création ou de développement!
De nombreux dispositifs peuvent vous permettre de financer vos formations. Nous pouvons vous accompagner dans le montage financier de votre formation

Le Compte Personnel Formation (CPF)

Votre Compte Personnel Formation vous permet d'acquérir des droits à la formation professionnelle. Ces droits, valorisés en euros depuis 2019, sont inscrits dans un compte tout au long de votre carrière professionnelle : vous pouvez ainsi décider de vous former régulièrement en les utilisant. Ces droits ne sont jamais perdus même en cas de changement de situation ou d'employeur.

Pour accéder à votre CPF, il vous suffit de vous connecter avec vos identifiants sur le site www.moncompteformation.gouv.fr. Vous pourrez alors immédiatement visualiser le capital formation à votre disposition. Il vous faudra alors sélectionner « création d'entreprise » dans votre recherche de formation, renseigner un lieu (Pau ou Bayonne) et demander votre inscription.

Créer ou reprendre une entreprise

Code CPF : 203

QUELS OBJECTIFS ?

La formation a pour objectif :

- d'apporter au créateur les connaissances et savoir-faire nécessaires à la réalisation de son projet, à la pérennisation et au développement de sa future entreprise.
- de soutenir et d'accompagner la démarche entrepreneuriale du futur créateur d'entreprise.

Accessible aux personnes en situation de handicap

PROGRAMME DE LA FORMATION

La formation est adaptable en durée selon vos besoins, validés par un entretien de positionnement :

- Analyse du marché
- Construction d'une offre produit/service
- Positionnement et plan d'actions marketing
- Construction d'un modèle économique
- Développement d'un réseau professionnel
- Outils de communication
- Pitch d'un projet entrepreneurial
- E-marketing et communication digitale
- Compte de résultat, plan de trésorerie, plan de financement
- Indicateurs de suivi de la future entreprise
- Statuts juridiques, régimes sociaux et fiscaux
- Obligations réglementaires liées à une activité
- Organisation administrative et comptable
- Recrutement : droit du travail, conditions et coûts
- Méthodologie de gestion de projet

NB : Selon les besoins, le parcours de formation peut varier de 6 à 40h et les modalités (individuel/collectif) sont adaptées. Le prix de 3000€ affiché sur cette offre est un prix maximum.

INFOS

Public :
-Porteur de projet de création/reprise de TPE

Pré –requis :
Avoir un projet de création/reprise

Condition d'admission:
Entretien individuel de positionnement

Durée / tarif :
Offre modulable (prix, modules, durée), prix horaire maximum de 85€.

Lieux : Pau & Bayonne

Dates: en fonction des demandes

Information et inscription :
Tél: 05.59.62.24.92 (Pau)
Tél: 05.59.52.06.32 (Bayonne)
Tecgecoop.pau@orange.fr

https://www.moncompteformation.gouv.fr/

METHODES D'ÉVALUATION

Evaluation des acquis à travers une présentation finale du projet par le stagiaire (orale et écrite)

INTERVENANTS

BGE Pyrénées-Atlantiques TECGECOOP s'appuie sur une équipe de formateurs spécialisés, avec un formateur dédié.

FINANCEMENT

Une action de formation peut faire l'objet d'une prise en charge (CPF, AIF, etc…)
BGE identifie et vous accompagne dans les démarches de financement.

MOYENS MATÉRIELS

- Bureau individuel privatif
- Salle de formation équipée
- Vidéo projecteur
- Internet haut débit, WIFI
- supports pédagogiques

METHODES PÉDAGOGIQUES

- Formation individuelle (durée variable)
- Programme pédagogique articulé autour de la conduite du projet et favorisant l'autonomie dans ses démarches.
- Des séquences de formation comprenant des phases de transfert de connaissances théoriques et des applications liées directement au projet de création.

COMPETENCES VISEES:

Déterminer les composantes d'un secteur d'activité, mettre en œuvre une stratégie marketing, commerciale et de communication, mettre en œuvre un outil de budgétisation prévisionnel, analyser les impacts des choix juridiques et fiscaux, savoir planifier les démarches et formalités administratives, présenter son projet entrepreneurial à l'oral.

Monter son business plan

QUELS OBJECTIFS ?

Vous avez un projet de création ou de reprise d'entreprise ? Vous avez besoin de vérifier sa viabilité ? Vous recherchez des financements et vous devez pour cela monter un business plan ? Cette offre vous permet de bénéficier d'un accompagnement individuel par un conseiller formateur expert pour analyser les conditions de viabilité et de réalisation de votre projet de création ou de reprise et formaliser le business plan.

Accessible aux personnes en situation de handicap

PROGRAMME DE LA FORMATION

- Etudier le marché : définition de l'offre et du positionnement, étude de la concurrence, clientèle et prescripteurs, évaluation du chiffre d'affaires prévisionnel
- Définir la stratégie marketing, commerciale et de communication de la future entreprise.
- Valider la rentabilité et les besoins de financement : compte de résultat prévisionnel et plan de financement.
- Apprendre à communiquer et convaincre : rédaction du business plan, structuration du pitch commercial.
- Mobiliser les financements nécessaires pour démarrer
- Mesurer les impacts du statut juridique, fiscal et social sur la vie de l'entreprise et du dirigeant(e).
- Identifier les partenariats à mobiliser autour du projet.
- Connaître les formalités administratives et juridiques à effectuer pour créer.
- Structurer une feuille de route des actions à mettre en œuvre jusqu'à la création.

Modalités d'évaluation:

En fin de prestation, vous avez :
- Un projet étudié dans toutes ses dimensions, un avis circonstancié sur la faisabilité du projet.
- Un business plan formalisé au format attendu par les financeurs et une mise en relation avec de potentiels financeurs si la faisabilité est établie.
-Une feuille de route pour aller jusqu'à la création.

INFOS

Public :
-Porteurs de projet de création ou reprise de TPE

Pré –requis : *Aucun*

Condition d'admission:
Entretien de validation de l'existence d'un projet précis de création d'entreprise et de prérequis en termes de réglementation applicable, diplômes nécessaire…

Durée **:** *11 heures*

Prix: 935€

Dates: individualisation du parcours

Lieux : Pau & Bayonne

Information et inscription :
Tél: 05.59.62.24.92 (Pau)
Tél: 05.59.52.06.32 (Bayonne)
Tecgecoop.pau@orange.fr

INTERVENANTS

BGE Pyrénées-Atlantiques TECGECOOP s'appuie sur une équipe de formateurs spécialisés, avec un formateur dédié.

FINANCEMENT

Une action de formation peut faire l'objet d'une prise en charge (CPF, Plan de formation, etc…)
Nous identifions et vous accompagnons dans les démarches de financement.

MOYENS MATÉRIELS

- Bureau individuel privatif
- Internet haut débit, WIFI
- Supports pédagogiques

METHODES PÉDAGOGIQUES

- Formation individuelle
- Programme pédagogique articulé autour de la conduite du projet et favorisant l'autonomie dans ses démarches.
- Des séquences de formation comprenant des phases de transfert de connaissances théoriques (acquisition des concepts, des raisonnements, des méthodes et des outils) et des applications liées directement au projet de création.

COMPETENCES VISEES:

Elaborer le plan d'action marketing et commercial, élaborer le plan de communication, analyser les impacts des choix juridiques et fiscaux, établir le budget prévisionnel en appréciant l'ensembles des coûts, des revenus, des besoins en financement pour élaborer la rentabilité et la viabilité de l'entreprise, structurer son projet en s'appuyant sur la construction et la rédaction du business plan. présenter son projet entrepreneurial à l'oral.

Créer une micro entreprise

QUELS OBJECTIFS ?

La formation a pour objectif :

- de soutenir et d'accompagner la démarche entrepreneuriale du futur créateur d'entreprise.
- d'apporter au créateur les connaissances et savoir-faire nécessaires à la réalisation de son projet, à la pérennisation et au développement de sa future micro entreprise.

Accessible aux personnes en situation de handicap

PROGRAMME DE LA FORMATION

Étude et Analyse du Marché (2h) : Identifier, définir et analyser la cible de son marché, les clients potentiels, identifier et analyser les autres acteurs du marché : concurrents, fournisseurs, prescripteurs, partenaires. Identifier et lister les règlements liés à son projet, valider la faisabilité d'un projet en analysant les différents résultats de l'étude de marché

Conception et planification de la stratégie marketing et commerciale (2h): Définir les produits et les services à proposer en s'adaptant au marché, identifier et définir la démarche marketing et commercial de l'entreprise, fixer des prix de vente en se basant sur le marché.

Explication du statut juridique, fiscal et social du micro entrepreneur.(2h) : connaître la règlementation relative à l'exercice de son activité, bien appréhender le statut juridique, régime fiscal et statut social, connaître les différentes formalités administratives de création selon la nature de l'activité, apprendre à se poser les bonnes questions, quand se les poser. Quel statut choisir après la micro entreprise?

L'étude financière du projet (2h): connaître les moyens de financement d'un projet, apprendre à analyser la rentabilité de son entreprise, savoir dialoguer avec les partenaires financiers de l'entreprise, appliquer les bases de gestion à son propre projet, construire son prévisionnel.

Préparer son installation (2h) Organiser sa gestion administrative, comptable et commerciale, s'assurer. Préparer l'immatriculation. Avoir une démarche commerciale, s'organiser pour travailler seul, préparer ses documents commerciaux

INFOS

Public :
-Porteurs de projet de création de TPE

Pré –requis : *Aucun*

Condition d'admission:
Entretien individuel, dossier de candidature et entretien de positionnement

Durée / Tarif:
10 heures en individuel- 850€

Lieux : Pau & Bayonne

Dates: en fonction des demandes

Information et inscription :
Tél: 05.59.62.24.92 (Pau)
Tél: 05.59.52.06.32 (Bayonne)
Tecgecoop.pau@orange.fr

MOYENS MATÉRIELS

- Bureau individuel privatif
- Connexion internet haut débit, WIFI
- supports pédagogiques
- Bureau virtuel (espace de travail dédié et partagé)

FINANCEMENT

Une action de formation peut faire l'objet d'une prise en charge (CPF, AIF, etc…)

BGE identifie et vous accompagne dans les démarches de financement.

INTERVENANTS

BGE Pyrénées-Atlantiques TECGECOOP s'appuie sur une équipe de formateurs spécialisés, avec un formateur dédié.

METHODES PÉDAGOGIQUES

- Formation individuelle
- Programme pédagogique articulé autour de la conduite du projet et favorisant l'autonomie dans ses démarches.
- Des séquences de formation comprenant des phases de transfert de connaissances théoriques (acquisition des concepts, des raisonnements, des méthodes et des outils) et des applications liées directement au projet de création.

COMPETENCES VISEES:

Comprendre la micro entreprise, maîtriser l'aspect juridique, fiscal, social, maîtriser ses aspects administratifs, déterminer les composantes d'un secteur d'activité, mettre en œuvre une stratégie marketing, commerciale et de communication, savoir présenter son projet à l'oral.

Les mécanismes de l'entrepreneuriat

Code CPF : 203

QUELS OBJECTIFS ?

La formation a pour objectif :

- D'appréhender son futur rôle du chef/de la cheffe d'entreprise
- De comprendre les notions fondamentales et les différents mécanismes qui conditionnent la viabilité de l'activité et la réussite du projet
- De développer des compétences entrepreneuriales

Accessible aux personnes en situation de handicap

PROGRAMME DE LA FORMATION

- La formation « MÉCANISMES DE L'ENTREPRENEURIAT » est une action basée sur une mise en situation par le jeu. **Inéco** est un jeu pédagogique de simulation et d'initiation à la gestion de l'entreprise en environnement concurrentiel sous forme de jeu de plateau.
- A travers le déroulement du jeu, les participants comprennent **le fonctionnement systémique de l'entreprise, les interactions entre les différentes fonctions de l'entreprise** (production, marketing, gestion …) et **le rôle du chef d'entreprise**, ainsi que les compétences polyvalentes qui en découlent.
- 3 à 4 équipes de 2 stagiaires sont formées, l'équipe dirigeante de chaque entreprise doit mener des actions opportunes et prendre des décisions dans le but d'obtenir le meilleur résultat économique possible à la fin de l'exercice.

INFOS

Public :
-Porteurs de projet de création de TPE

Pré –requis :
Utilisation de l'outil informatique, savoir utiliser une calculatrice.

Condition d'admission:
Entretien individuel, dossier de candidature et entretien de positionnement

Durée / tarif :
21 heures - 840€

Lieux : Pau/Bayonne
Dates: en fonction des demandes

Information et inscription :
Tél: 05.59.62.24.92 (Pau)
Tecgecoop.pau@orange.fr

https://www.moncompteformation.gouv.fr/

METHODES D'ÉVALUATION

Evaluation des acquis à travers une présentation finale des acquis du stagiaire

FINANCEMENT

Une action de formation peut faire l'objet d'une prise en charge (CPF, etc…)

INTERVENANTS

BGE Pyrénées-Atlantiques TECGECOOP s'appuie sur une équipe de formateurs spécialisés, avec un formateur dédié.

BGE Pyrénées-Atlantiques TECGECOOP identifie et vous accompagne dans les démarches de financement.

MOYENS MATÉRIELS

- Jeu de simulation INECO
- Salle de formation équipée
- Vidéo projecteur
- Connexion internet haut débit, WIFI
- Supports pédagogiques

METHODES PÉDAGOGIQUES

- Formation collective (minimum 6 personnes)
- Programme pédagogique articulé autour du jeu de simulation INECO.
- Des séquences de formation comprenant des phases de transfert de connaissances théoriques (acquisition des concepts, des raisonnements, des méthodes et des outils) et des applications liées directement au jeu.

COMPETENCES VISEES:

Comprendre le fonctionnement d'une entreprise, savoir lire et interpréter un bilan, un compte de résultat, savoir calculer son coût de revient, comprendre les notions de gestions utiles au chef(fe) d'entreprise (BFR, seuil de rentabilité, capacité d'autofinancement), mettre en œuvre un budget prévisionnel, savoir gérer une trésorerie, savoir travailler en équipe.

Notes personnelles

Notes personnelles

Notes personnelles

Nos lieux d'accueil en Pyrénées-Atlantiques

Béarn

Pau :
- 3 place Laherrère –Pôle entrepreneurial
- 112 bis Bld Alsace Lorraine

Orthez:
- Pôle I-Etech – zone de la Saligue

Pays Basque

Bayonne: 5 rue J. Szydlowski - Technocité – Bât Astria

Biarritz: 77 av. Maréchal Juin - Bât Obrak

Nos partenaires

Nous travaillons en lien avec différents partenaires institutionnels ainsi qu'avec des acteurs du développement économique local et régional.